

**LETTERA ACCORDO COLLABORAZIONE COMMERCIALE NON SUBORDINATA PER LO SVILUPPO PROGRESSIVO
ATTIVITA' VENDITA SERVIZI TRIPAGO E "COLLEGATI" CON RELATIVO PROGRAMMA CARRIERA**

ChiMa Group, di seguito identificata come Società, con sede operativa in Via Nazionale, 307 24062 Costa Volpino (BG), Codice Fiscale e Partita Iva 04382830981 tramite il Suo legale rappresentante, Mauro Chiarello, Nato a Monza (MB) il 24/08/1976 C.F. CHRMRA76M24F704T, residente a Sulzano (BS), AUTORIZZA ALLA VENDITA l'azienda e/o professionista di seguito riportata e che nel proseguo del presente accordo verrà identificata come Partner:

Ragione Sociale	
Indirizzo	
Partita Iva e C.F.	
SDI e/o PEC	
Persona Rif.to	
Cellulare	
Mail	

Premesso che la Società ha per oggetto, la commercializzazione di soluzioni beni e servizi, attraverso agenti, reti vendita o call center, il Partner conferma di essere in possesso delle abilitazioni e/o delle competenze necessarie per poter collaborare in modo proattivo attraverso la propria persona e/o rete commerciale e/o struttura call center. L'acquisizione della clientela, salvo quanto indicato nella presente lettera, avverrà sempre, solo ed esclusivamente in modo diretto.

Ciò premesso è parte integrante del presente accordo a mezzo del quale la Società conferisce autorizzazione al Partner il quale, con la sottoscrizione dello stesso, accetta la collaborazione in ogni sua parte e si rende da subito disponibile ad approfondire quanto non eventualmente citato tramite comunicazioni con la società a mezzo posta elettronica, anche non certificata.

Il rapporto tra le parti viene regolato come segue:

Art. 1 Ruolo Partner: Il Partner si impegna inizialmente a promuovere i servizi e/o prodotti WWW.TRIPAGO.IT distribuiti dalla Società e a gestire in totale autonomia le richieste di attivazione di potenziali clienti interessati. Il Suo lavoro si conclude con la raccolta dell'ordine e l'eventuale verifica del pagamento laddove il cliente scelga la CARTA DI CREDITO o risultasse in ritardo nel termine stabilito di una settimana dal momento del ricevimento della fattura, per il pagamento tramite bonifico bancario posticipato. Il vantaggio di un incasso tramite Carta di Credito si traduce in una maggior velocità per il Partner nel poter incassare la quota spettante derivata da tale vendita. Il Partner ha rapporti diretti con la Società dalla quale riceve: Formazione, Supporto Tecnico e Commerciale, Link incasso clienti tramite piattaforma SUMUP o eventuali partner alternativi, iban società per poter ricevere pagamento tramite bonifico bancario all'atto della stipula dell'ordine e documentazione per la raccolta degli ordini oltre link demo per simulazioni presso il cliente. Il Partner si impegna nel gestire ogni singola trattativa nel rispetto delle procedure commerciali indicate dall'Azienda e di informare correttamente il Cliente in relazione alle diverse tipologie di prodotto e relative funzionalità;

Art. 2 Clausole Recesso Contratto: Qualora il Partner ponga in essere comportamenti e/o azioni che possano risultare pregiudizievoli per la Società, questi costituiranno giusta causa per interrompere

ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: chimagroup@legalmail.it
SDI: USAL8PV - Email: direzione@chimagroup.it



immediatamente il presente accordo senza che nulla debba essere riconosciuto al Partner, fatta eccezione dei compensi maturati e non ancora percepiti. Il riconoscimento di eventuali premi cesserà dal momento stesso della cessazione dell'accordo, fatta eccezione per i premi fino ad allora maturati e non ancora percepiti. È fatto divieto la diffusione non autorizzata di informazioni tecnico/commerciali che non siano state preventivamente accordate e concordate con la Società in forma scritta. Unitamente a quanto riportato, è fondamentale che la sottoscrizione del presente accordo manifesti in modo chiaro nei confronti del Partner l'importanza di attivarsi da subito con una produzione minima garantita, in assenza della quale, in ogni momento, sarà nostra facoltà interrompere in modo immediato e senza preavviso, il presente accordo. La produzione minima è comunque bilanciata considerando un periodo di avvio che viene di seguito indicato:

Step 1 – Mensilità della firma accordo: in quanto si tratta di una mensilità parziale, viene richiesta una produzione MINIMA di 5 contratti attivazione TriPago;

Step 2 – Secondo mese: Viene richiesta una produzione MINIMA di 10 contratti attivazione TriPago;

Step 3 – Continuazione dal Terzo mese: Viene richiesta una produzione MINIMA di 20 contratti attivazione TriPago;

È altresì inteso che il mancato rispetto delle soglie di produzione minima, accettate dal Partner con la sottoscrizione del presente accordo, comporteranno in una automatica cessazione di questa collaborazione, senza bisogno di una comunicazione ufficiale che sia a mezzo mail e/o PEC da parte della Società.

La Società è molto attenta e rigida su questo aspetto in quanto stiamo offrendo al Partner l'opportunità di rappresentare, seppur in modo non subordinato e continuativo, un marchio che ad oggi si attesta tra i Top Leader a livello nazionale, offrendo allo stesso una leva commerciale di estremo valore, in grado di far aprire trattative con la quasi totalità delle attività fronte strada, piccoli professionisti e strutture aziendali.

Art. 3 Esclusiva di Zona Progressiva: Garantire esclusiva di zona significa vedersi garantire una produzione mensile minima quantificata nei termini dell'Art. 2 del presente accordo. Sino ad allora avremo la possibilità di attivare altri Partner sul territorio al fine di valutare le effettive capacità e le singole qualità, identificando di conseguenza il Partner migliore al quale affidare la gestione dello sviluppo del territorio.

Art. 4 Clienti: Sono considerati CLIENTI EFFETTIVI solo coloro che salderanno in modo regolare la fattura di acquisto del servizio entro il limite massimo di 21 giorni dal momento dell'emissione fattura. L'introduzione di un'azione di recupero crediti esterna, comporterà la decurtazione progressiva del compenso fino all'azzeramento dello stesso, per questo è importante un'attenta preparazione del cliente all'atto della firma del contratto di attivazione TriPago e/o di altri servizi che otterrete in gestione una volta raggiunto la produzione indicata nello Step 3 dell'Art. 2 del presente accordo.

Art. 5 Accordi Speciali: Al raggiungimento dello Step 3 dell'Art. 2 otterrete l'opportunità di integrare a TriPago la vendita del servizio ShutAPP per il quale forniremo anche Lead Commerciali sviluppati tramite campagne pubblicitarie Social Network all'interno del vostro territorio e con lo sviluppo minimo di almeno 1 (un) cliente ShutAPP ogni 4 lead ricevuti, sbloccherete in modo automatico la possibilità di poter offrire a tutti i vostri clienti l'opportunità di acquisire beni strumentali tramite la soluzione di Noleggio Operativo Grenke dalla quale percepirete una somma compresa tra l'1% e il 3% sul valore del bene noleggiato dal vostro cliente

Art. 6 Compenso Base: Al momento della sottoscrizione del presente accordo possiamo indicare la seguente struttura pagamenti come illustrato nella tabella che segue e, all'interno della quale indichiamo anche i servizi quali ShutAPP e Noleggio che verranno però resi disponibili solo dopo aver raggiunto la produzione minima indicata dallo Step 3 all'interno dell'Art. 2 del presente accordo:

ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: chimagroup@legalmail.it
SDI: USAL8PV - Email: direzione@chimagroup.it



Descrizione Articolo	Compenso Vendita
TriPago – Cliente BASE a 199€	69,00€
TriPago – Cliente BASE a 250€	89,00€
TriPago – Cliente MEDIUM	119,00€
TriPago – Cliente TOP	159,00€
Sede Aggiuntiva Base – per sede	20,00€
Sede Aggiuntiva Medium – per sede	30,00€
Sede Aggiuntiva Top – per sede	40,00€
Attivazione cliente ShutAPP con contratto 499,00€ + Iva	99,00€
Canone mensile cliente ShutAPP	15,00% ricorrente mese
Attivazione contratto di Noleggio Strumentale Operativo	Da 1% a 3% valore pratica erogata

Art. 7 Compenso Extra: Laddove il Partner, strutturandosi in modo autonomo, tramite referenze o tramite l'ausilio di operatori dallo stesso reclutati, formati e gestiti raggiunga il volume di 100 clienti TriPago paganti mese, riconosceremo un compenso extra compreso tra 1.000,00€ + Iva e 3.000,00€ + Iva a seconda della media attivazione determinata dalla tipologia di servizio acquistato e dall'eventuale presenza di promozioni e/o sconti;

Art. 8 Modalità Pagamento: Ogni settimana effettueremo il conteggio degli incassi ricevuti nel corso della settimana precedente e invieremo comunicazione per emissione fattura compensi. Al ricevimento della fattura, entro 2 (due) giorni lavorativi, provvederemo all'emissione del bonifico nei confronti del Partner. L'oggetto della collaborazione e, il fatto di dover determinare se la stessa avrà o meno futuro con il Partner coinvolto, viene reciprocamente concordata come segue: fino al raggiungimento della soglia minima richiesta non potremo considerare solida e continuativa questa collaborazione e, di conseguenza, non potremo offrire e non potrà esserci richiesta la gestione ENASARCO che di contro, al consolidamento del rapporto tramite raggiungimento e mantenimento degli obiettivi minimi indicati nel Punto 3 dell'Art. 2 renderanno possibile tale inclusione per il Partner che ne faccia specifica richiesta. Fino ad allora entrambe le parti disconosceranno tale tipologia di collaborazione anche in sede di eventuale verifica, vista e considerata la natura occasionale e non continuativa del presente accordo reciprocamente sottoscritto;

Art. 9 Impegno del Partner: Oltre al rispetto della produzione minima dettagliata nell'Art. 2 il Partner si impegna, nel rispetto del presente accordo a:

- a) Inviare QUOTIDIANAMENTE resoconto attività al proprio Account di riferimento tramite WhatsApp
 - a. Numero visite, Tipologia Attività, Problemi Ricontrati, Produzione Sviluppata
- b) Informare il proprio Account su eventuali collaboratori inseriti all'interno del proprio gruppo lavoro
 - a. Gestire in modo autonomo il pagamento degli stessi, assumendosene anche la piena responsabilità sulla qualità del lavoro svolto

Art. 10 Tempistiche evasione ordini: Incassata la vendita, entro 1 giorno lavorativo avremo già abilitato il vostro cliente a poter effettuare vendite con pagamento da parte del loro cliente in 3 rate a interessi zero, successivamente, entro una settimana, riceverà espositore da tavolo (10*15cm con QR-Code dedicato), vetrofanie e materiale promozionale;

Art. 11 Durata Accordo e Spese: la durata del presente accordo si intende valida a tempo indeterminato, fatta eccezione per il mancato raggiungimento produzione minima indicata nell'Art. 2 o il mancato rispetto dei compiti indicati nell' Art. 9

ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)
 Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)
 P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: chimagroup@legalmail.it
 SDI: USAL8PV - Email: direzione@chimagroup.it



Art. 12 Ricorrente sulle Vendite: Si matura con l'abilitazione della vendita dei servizi ShutAPP ed eventuali servizi che potranno in futuro integrare il presente accordo

Art. 13 Foro Competente: per qualsiasi controversia che dovesse sorgere in relazione al presente accordo, le parti eleggono di comune accordo quale foro competente il Tribunale di Brescia;

Art. 14 Varie ed Eventuali: Quanto non espresso nel presente accordo verrà gestito sulla base della fiducia, del rispetto, della professionalità e della buona fede. L'Azienda si aspetta di intraprendere questa collaborazione con un Partner che abbia ben chiare le opportunità di crescita personale e professionale rese disponibili tramite l'autorizzazione a rappresentare un marchio che si sta imponendo come leader indiscusso su scala nazionale, e, di conseguenza, le responsabilità che ne derivano sotto il punto di vista qualitativo, produttivo e di sviluppo del territorio. Non siamo interessati ad attivare il presente accordo con chiunque ne faccia richiesta, ma vogliamo selezionare solo figure altamente motivate e che oggettivamente decidano liberamente di investire in questo progetto per raggiungere e rispettare gli obiettivi minimi produttivi indicati all'interno dell'Art. 2 sia per mantenere attiva la propria collaborazione con l'Azienda, sia per ottenere lo sblocco e conseguente autorizzazione per la vendita dei servizi **ShutAPP** supportati da Lead Generation e la possibilità di integrare anche la proposizione alla propria CB di soluzioni di fornitura di beni strumentali e non solo tramite la soluzione di noleggio operativo per la quale la Società ha in essere un codice nazionale ben avviato e strutturato.

PER SPECIFICA APPROVAZIONE AI SENSI E PER GLI EFFETTI DI CUI AGLI ARTT. 1342 E SEGUENTI COD. CIV. DICHIARO DI AVER LETTO E DI ACCETTARE ESPRESSAMENTE GLI ARTT. 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13 e 14 E CHE SONO STATI OGGETTO DI ATTENTA, SPECIFICA ED ESAUSTIVA TRATTATIVA. MI IMPEGNO INOLTRE A NON COLLABORARE CON ALTRE AZIENDE CHE OFFRANO SOLUZIONI CONCORREZIALI A QUANTO OFFERTO TRAMITE IL PRESENTE ACCORDO DALLA SOCIETA' O CHE ABBIANO INTRECCIATO CON LA STESSA RAPPORTI LAVORATIVI, DANDONE PREVENTIVA COMUNICAZIONE PER AUTORIZZAZIONE. CON LA FIRMA CHE SEGUE AUTORIZZO INOLTRE AL TRATTAMENTO DEI MIE DATI AI SENSI E PER GLI EFFETTI DELL'ART. 13 DEL GDPR 2016/679

Timbro e Firma ChiMa Group per approvazione

Luogo e data _____ (___/___/202__)

Timbro e Firma Partner

Sigare inoltre le pagine 1, 2 e 3 del presente accordo e inviare il tutto, correttamente scansionato ed in file PDF alla mail: clienti@chimagroup.it

ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: chimagroup@legalmail.it
SDI: USAL8PV - Email: direzione@chimagroup.it

